

Бизнес-план

Выращивание саженцев

Вложения: 450 000 рублей

Доход: от 300 000 рублей

Количество: 30 соток земли

Окупаемость: 2-3 года

Содержание

1. Описание идеи
2. Оценка идеи
3. Достоинства идеи
4. Недостатки идеи
5. Пошаговый план
6. Расходы на открытие
7. Ежегодные расходы
8. Сбыт продукции
9. Доход и прибыль
10. Заключение + полезные материалы

Автор: Кучер Роман

1. Описание идеи

Выращивание саженцев – дело не затратное и интересное. Но без знаний войти в бизнес не получится, придется нанимать специалиста или же изучать материал самостоятельно. Бизнес можно начать с минимальными вложениями на даче или в поселке, постепенно развивая его. Большой плюс дела в том, что в перспективе даже на небольшом участке можно будет зарабатывать свыше миллиона рублей ежегодно.

2. Оценка идеи

Отвечаем на вопросы:

1. Климат позволяет выращивать те или иные саженцы?
2. Есть ли спрос на рынке и что с конкуренцией?
3. Есть ли участок для создания сада?
4. Кто будет заниматься делом?

3. Достоинства идеи

1. Простой бизнес в ведении.
2. Можно начать с минимальных вложений.
3. Может служить дополнительным или основным доходом.
4. Бизнес с перспективой развития.

4. Недостатки идеи

1. Нужны знания по уходу за садом и размножению.
2. Сезонность продаж – весной и осенью.

Несмотря на сезонность, дело выгодное и дохода за сезон легко хватит на весь год. Что касается знания, то их нужно будет получить даже в том случае, если вы наймете специалиста на постоянную работу. Для контроля знания необходимы.

5. Пошаговый план

10 шагов открытия и ведения дела:

- 1. Оценка идеи, рынка, поиск каналов сбыта.**
- 2. Написание бизнес-плана.**
- 3. Финансовые вопросы.**
- 4. Покупка и подготовка земли для сада.**
- 5. Покупка инструмента, саженцев.**
- 6. Посадка саженцев, обустройство сада.**
- 7. Подготовка теплицы, подвального помещения**
- 8. Регистрация дела.**
- 9. Работа с саженцами.**
- 10. Налаживание сбыта.**

Б. Расходы на открытие

№	Наименование	Сумма в рублях
1	Покупка саженцев для сада	100 000
2	Покупка и подготовка земли	130 000
3	Услуги агронома	10 000
4	Теплица сезонная на 50 квадратов	20 000
5	Скважина и инструмент	85 000
6	Регистрация дела	5 000
7	Прочие расходы	50 000
	Итого:	400 000

7. Ежегодные расходы

№	Наименование	Сумма в рублях
1	Подкормка	15 000
2	Электроэнергия	10 000
3	Песок	2 000
4	Расходный материал	8 000
5	Реклама и ГСМ	20 000
6	Налог	35 000
7	Прочие расходы	10 000
	Итого:	100 000

8. Сбыт продукции

Куда сбывать продукцию:

1. Владельцы частных домов.
2. Владельцы дачных участков, коттеджей.
3. Городская администрация.
4. Компании, занимающиеся ландшафтным дизайном.
5. Ботанические сады.

9. Доход и прибыль

Продавая только **саженцы кустарных ягод** по 200-300 рублей свыше 1 000 штук, вы уже будете иметь **200-300 тысяч рублей чистой прибыли**.

Хвойные и лиственные деревья в возрасте 3-5 лет могут стоить по 5-10 тысяч рублей за штуку. Наладив выращивание хотя бы 200 деревьев в год, через 3-5 лет **ежегодный доход** с них будет **1-2 миллиона рублей**.

10. Заключение

Достоинство бизнеса на саженцах в том, что его можно организовать с минимальными вложениями в деревне. Правда придется основательно поработать и подождать первой прибыли. Но дело перспективное, а рынок, в основном, забит дачниками-любителями, которые не всегда могут подтвердить сорт и качество своих саженцев. Поэтому серьезный подход к делу будет приносить его владельцу стабильный доход.

Полный бизнес-план со всеми расчетами и нюансами читайте на моем сайте - <https://clck.ru/Gj5AL>

Полезные материалы

Сайт – <https://zarabatyvayemsami.ru/>

Группа ВКонтакте – <https://vk.com/zarabatyvayemsami>

Канал на YouTube –

<https://www.youtube.com/channel/UCGtPETO8i3jS1fIN5CbU2kg>

Бизнес-планы по теме:

1. Бизнес-план выращивание туи – <https://clck.ru/Gj5Bc>
2. Бизнес-план выращивание яблок – <https://clck.ru/Gj5Br>
3. Бизнес-план выращивание малины – <https://clck.ru/Gj5C2>
4. Бизнес-план выращивание смородины – <https://clck.ru/Gj5CA>