

# Бизнес-план

## Разведение осетра в УЗВ

**Вложения: 4 230 000 рублей**

**Доход: 2 700 000 рублей**

**Количество: 120 куб.м.**

**Окупаемость: 2-2,5 года**

# Содержание

1. Описание идеи
2. Оценка идеи
3. Достоинства идеи
4. Недостатки идеи
5. Пошаговый план
6. Расходы на открытие
7. Ежегодные расходы
8. Сбыт продукции
9. Доход и прибыль
10. Заключение + полезные материалы

Автор: Кучер Роман



# 1. Описание идеи

Осетр – популярный и весьма ценный вид рыбы, который можно разводить в домашних условиях. Конкуренция в деле невысокая, а вложений дело требует много, поэтому большинство фермеров отсеиваются еще на старте. Правда, домашние условия легко подходят для разведения осетра при соблюдении условий выращивания. А окупаемость фермы не более 3 лет даже при неоптимальных показателях.

## 2. Оценка идеи

### Отвечаем на вопросы:

1. Где выращивать осетра?
2. Имеются ли финансы для возведения УЗВ?
3. Имеется ли помещение под УЗВ?
4. Выращивать только осетра или объединять идеи?
5. Имеется ли спрос на рыбу?
6. Есть ли конкуренты?

## 3. Достоинства идеи

1. Низкая конкуренция.
2. Высокий спрос на мясо и икру осетра.
3. Работы по уходу за рыбой минимальные.
4. В УЗВ выращивать рыбу можно круглый год.

## 4. Недостатки идеи

1. УЗВ стоит дорого.
2. По работе с УЗВ необходимы знания для контроля работы системы.

# 5. Пошаговый план

8 шагов для открытия дела:

1. Оценка идеи.
2. Написание бизнес-плана.
3. Подготовка теплицы.
4. Установка оборудования.
5. Покупка УЗВ.
6. Установка УЗВ.
7. Покупка малька осетра.
8. Запуск бизнеса.

## Б. Расходы на открытие

№	Наименование	Сумма в рублях
1	УЗВ	2 500 000
2	Помещение	200 000
3	Оборудование в помещение	250 000
4	Оборудование для работы с рыбой	200 000
5	Регистрация дела	5 000
6	Прочие расходы	25 000
	<b>Итого:</b>	<b>3 180 000</b>



# 7. Ежегодные расходы

№	Наименование	Сумма в рублях
1	Мальки осетра	300 000
2	Электроэнергия	150 000
3	Корм	500 000
4	Услуги специалистов	50 000
5	Реклама, ГСМ, тара	45 000
6	Налоги	170 000
7	Прочие расходы	15 000
	<b>Итого:</b>	<b>1 230 000</b>

# 8. Сбыт продукции

- 1. Посредством рекламы в интернете.** Рекламируется рыба на досках объявлений, в социальных сетях. Используют свой сайт и страницы в социальных сетях, продвигают их с помощью контекстной и таргетированной рекламы.
- 2. Продажа с дому.** Запускайте сарафанное радио, используйте всевозможную рекламу. Некоторые создают видеоблоги, что только повышает продажи.
- 3. Сбыт по договору.** Гипермаркетам, супермаркетам, ресторанам, суши-барам.
- 4. Мелкие продажи.** Сбыт на рынок, в кафе, продуктовые магазины.

# 9. Доход и прибыль

В год вы будете получать до 6 тонн осетра. Для реалистичности возьмем 4,5 тонны. 1 килограмм оптом стоит в среднем 600 рублей. В розницу стоимость доходит до 800 рублей. Доход составит  $4\,500 * 600 = 2\,700\,000$  рублей.

Ежегодная **прибыль**  $2\,700\,000 - 1\,230\,000 = 1\,470\,000$  рублей.  
Рентабельность выращивания осетра в УЗВ 55%, дело окупится через 2-2,5 года.

# 10. Заключение

Разводить осетра лучше в УЗВ, ведь в закрытом помещении в установке можно контролировать абсолютно все необходимые показатели от состава воды, то влажности воздуха в помещении и прочего. Если же вы новичок, возведите пруд и попробуйте вырастить осетра в нем. Даже если дело не пойдет, пруд можно дальше использовать в рыбоводстве.

Полный бизнес-план со всеми расчетами и нюансами читайте на моем сайте - <https://clck.ru/Mgudk>

# Полезные материалы

Сайт – <https://zarabatyvayemsami.ru/>

Группа ВКонтакте – <https://vk.com/zarabatyvayemsami>

Канал на YouTube –

<https://www.youtube.com/channel/UCGtPETO8i3jS1fIN5CbU2kg>

## Бизнес-планы по теме:

1. Бизнес-план УЗВ – <https://clck.ru/Mj7aU>
2. Бизнес-план разведение сома – <https://clck.ru/Mr2MM>
3. Бизнес-план разведение форели – <https://clck.ru/Mr2fR>
4. Бизнес-план разведение лосося – <https://clck.ru/MkAex>