

# Бизнес-план

## Разведение осетра в пруду

Вложения: **1 400 000 рублей**

Доход: **1 500 000 рублей**

Количество: **120 куб.м.**

Окупаемость: **2 года**

# Содержание

1. Описание идеи
2. Оценка идеи
3. Достоинства идеи
4. Недостатки идеи
5. Пошаговый план
6. Расходы на открытие
7. Ежегодные расходы
8. Сбыт продукции
9. Доход и прибыль
10. Заключение + полезные материалы

Автор: Кучер Роман

# 1. Описание идеи

Осетр – популярный и весьма ценный вид рыбы, который можно разводить в домашних условиях. Конкуренция в деле невысокая, а вложений дело требует много, поэтому большинство фермеров отсеиваются еще на старте. Правда, домашние условия легко подходят для разведения осетра при соблюдении условий выращивания. А окупаемость фермы не более 3 лет даже при неоптимальных показателях.

## 2. Оценка идеи

### Отвечаем на вопросы:

1. Позволяет ли климат выращивать осетра в пруду?
2. Выращивать только осетра или объединять идеи?
3. Имеется ли спрос на рыбу?
4. Есть ли конкуренты?

## 3. Достоинства идеи

1. Низкая конкуренция.
2. Пруд будет стоить дешево.
3. Высокий спрос на мясо и икру осетра.
4. Работы по уходу за рыбой минимальные.

## 4. Недостатки идеи

1. В пруду выращивать можно только при стабильной температуре воды на протяжении года, иначе придется зимой содержать рыбу в помещении.



# 5. Пошаговый план

8 шагов для открытия дела:

1. Оценка идеи.
2. Написание бизнес-плана.
3. Подготовка участка.
4. Рытье котлована.
5. Возведение пруда.
6. Установка оборудования.
7. Покупка малька осетра.
8. Запуск бизнеса.

# Б. Расходы на открытие

№	Наименование	Сумма в рублях
1	Пруд и оборудование	300 000
2	Теплица с оборудованием для зимовки	500 000
3	Регистрация дела	5 000
4	Прочие расходы	5 000
	<b>Итого:</b>	<b>810 000</b>



# 7. Ежегодные расходы

№	Наименование	Сумма в рублях
1	Корм	350 000
2	Электроэнергия	25 000
3	Услуги специалистов	10 000
4	Мальки осетра	150 000
5	Реклама, ГСМ и тара	45 000
6	Налоги	90 000
7	Прочие расходы	10 000
	<b>Итого:</b>	<b>680 000</b>

# 8. Сбыт продукции

- **Посредством рекламы в интернете.** Рекламируется рыба на досках объявлений, в социальных сетях. Используют свой сайт и страницы в социальных сетях, продвигают их с помощью контекстной и таргетированной рекламы.
- **Продажа с дому.** Запускайте сарафанное радио, используйте всевозможную рекламу. Некоторые умельцы создают видеоблоги, что только повышает продажи.
- **Сбыт по договору.** Гипермаркетам, супермаркетам, ресторанам, суши-барам.
- **Мелкие продажи.** Сбыт на рынок, в кафе, продуктовые магазины.

## 9. Доход и прибыль

В открытом водоеме и рост будет медленнее из-за зимовки, и выживаемость ниже. Поэтому за 2 года получить 5 тонн рыбы это оптимальный вариант. В год при сбалансированном выращивании выходит 2,5 тонны осетра. Оптовая продажа по 600 рублей за килограмм. Доход составит  $2\,500 * 600 = 1\,500\,000$  рублей.

Ежегодная **прибыль**  $1\,500\,000 - 680\,000 = 820\,000$  рублей.  
Рентабельность разведения осетра в искусственном пруду 55%, окупаемость 2 года.

# 10. Заключение

Разводить осетра лучше в УЗВ, ведь в закрытом помещении в установке можно контролировать абсолютно все необходимые показатели от состава воды, то влажности воздуха в помещении и прочего. Если же вы новичок, возведите пруд и попробуйте вырастить осетра в нем. Даже если дело не пойдет, пруд можно дальше использовать в рыбоводстве.

Полный бизнес-план со всеми расчетами и нюансами читайте на моем сайте - <https://clck.ru/Mgudk>

# Полезные материалы

Сайт – <https://zarabatyvayemsami.ru/>

Группа ВКонтакте – <https://vk.com/zarabatyvayemsami>

Канал на YouTube –

<https://www.youtube.com/channel/UCGtPETO8i3jS1fIN5CbU2kg>

## Бизнес-планы по теме:

1. Бизнес-план пруда – <https://clck.ru/Mbsh9>
2. Бизнес-план разведение карпа – <https://clck.ru/Mbvsi>
3. Бизнес-план разведение амура – <https://clck.ru/Mj2xF>
4. Бизнес-план разведение сома – <https://clck.ru/Mr2MM>