

Бизнес-план

Выращивание рассады цветов

Вложения: **570 000 рублей**

Доход: **448 000 рублей**

Количество: **теплица на 120 кв.м.**

Окупаемость: **2 года**

Содержание

1. Описание идеи
2. Оценка идеи
3. Достоинства идеи
4. Недостатки идеи
5. Пошаговый план
6. Расходы на открытие
7. Ежегодные расходы
8. Сбыт продукции
9. Доход и прибыль
10. Заключение + полезные материалы

Автор: Кучер Роман

1. Описание идеи

Домашнее выращивание рассады цветов – дело не сложное, и весьма прибыльное. Для начала бизнес оценивается. Оцениваются возможные партии для реализации. Далее выстраивается теплица, и начинается процесс посадки семян. Главное в бизнесе не только качество рассады, но и умение сбывать товар.

2. Оценка идеи

Отвечаем на вопросы:

1. Где выращивать рассаду цветов?
2. Куда сбывать продукцию?
3. Какова конкуренция в бизнесе?
4. Что выращивать и какими партиями продавать?

3. Достоинства идеи

1. Высокая прибыль при работе 4-5 месяцев в году.
2. Не сложный в ведении бизнес.
3. Разнообразие цветов для выращивания рассады.

4. Недостатки идеи

1. Сезонность продаж – только в мае.
2. Могут возникнуть проблемы со сбытом крупной партии.

5. Пошаговый план

7 шагов для открытия дела:

- 1. Оценка идеи.**
- 2. Написание бизнес-плана.**
- 3. Постройка теплицы.**
- 4. Покупка инвентаря для посадки.**
- 5. Покупка посадочного материала.**
- 6. Подготовка всех нюансов.**
- 7. Посадка рассады цветов.**

Б. Расходы на открытие

№	Наименование	Сумма в рублях
1	Круглогодичная теплица на 120 квадратов	445 000
2	Сезонная теплица на 6-8 квадратов	20 000
3	Прочие расходы	10 000
	Итого:	475 000

7. Ежегодные расходы

№	Наименование	Сумма в рублях
1	Семена	2 000
2	Грунт и подкормки	30 000
3	Стаканчики	30 000
4	Электроэнергия	20 000
5	Реклама и ГСМ	15 000
6	Налоги, аренда	25 000
7	Прочие расходы	5 000
	Итого:	127 000

8. Сбыт продукции

Начинают продажу с конца апреля и до начала июня.

Лучший способ сбыть товар – установить разборную сезонную теплицу на рынке в середине апреля и перевозить частично рассаду в нее. Так можно и выделяться среди конкурентов, и вас все увидят, заметят. К тому же теплицу можно будет закрывать, и оставлять рассаду в ней.

Подать рекламу в газету, запустить сарафанное радио и начать продажу. Дополнительно можно продавать с дома, а в теплицу продавать прочую рассаду и комнатные растения.

9. Доход и прибыль

В среднем на 1 квадратном метре можно вырастить 200-300 штук рассады цветов. Возьмем показатель в 200 штук. Общая площадь – 320 квадратных метров. Общее количество выходит $320 * 200 = 64\ 000$ штук. Продажная цена – 10-25 рублей.

Чтобы продать быстро всю партию, устанавливайте цену в 3-10 рублей за штуку. Для расчета возьмем 7 рублей за 1 штуку. **Доход составит $64\ 000 * 7 = 448\ 000$ рублей.**

Ежегодная чистая прибыль будет составлять $448\ 000 - 127\ 000 = 321\ 000$ рублей. Бизнес окупится через 2 года.

10. Заключение

Бизнес на рассаде цветов по данному бизнес-плану с расчетами выглядит весьма перспективным и выгодным. Но только при налаженном сбыте крупных партий рассады. Уметь выращивать – здорово, но нужно еще и уметь продавать рассаду. Хорошо оцените дело, подумайте о разнообразии продукции, выстраивайте теплицу и запускайте бизнес на рассаде цветов.

Полный бизнес-план со всеми расчетами и нюансами читайте на моем сайте - <https://clck.ru/HFdH3>

Полезные материалы

Сайт – <https://zarabatyvayemsami.ru/>

Группа ВКонтакте – <https://vk.com/zarabatyvayemsami>

Канал на YouTube –

<https://www.youtube.com/channel/UCGtPETO8i3jS1fIN5CbU2kg>

Бизнес-планы по теме:

1. Бизнес-план выращивание роз – <https://clck.ru/HFdJt>
2. Бизнес-план выращивание саженцев – <https://clck.ru/HFdNQ>
3. Бизнес-план выращивание комнатных растений – <https://clck.ru/HFdQU>